



**webbyskill**  
BUSINESS ACADEMY

**Az marketing nem bonyolult,  
csak rosszul mondják el Neked**

# Sales Marketing képzés

(Sales Marketing training / Ausbildung zum Sales Marketing)

- A képzés során megérted a vásárlói döntések pszichológiáját, megtanulod, **hogyan kommunikálj** hatékonyan történeteken és jól felépített kérdéseken keresztül. **Gyakorlati módszereket** kapsz a tárgyalásvezetéshez, a meggyőzéshez és a különböző ügyféltípusok kezeléséhez, online és offline környezetben is. Kialakítod a **saját értékesítési folyamatodat** CRM és automatizációs eszközök segítségével. Emellett megtanulod, hogyan növeld bevételed ügyfélmegtartással, up-sell és cross-sell technikákkal, nem csak új ügyfelek szerzésével.



**webbyskill**  
BUSINESS ACADEMY

# Információk

14 oktató video +  
10 gyakorló video

## Kapcsolat:

Illyés Dániel

[daniel.illyes@webbyskill.com](mailto:daniel.illyes@webbyskill.com)

+36 30 748-15-05



— **Online oktatási rendszerben** – nincs bejárás, nincs utazás – zajló képzés, mely szaktudásra a munkaerő piacnak szüksége van. A képzés végén **szerződött partnereinktől** akár **állásajánlatot is kaphatsz**.

— **Mission:** Azt gondoljuk, hogy a digitális technológia segítségével egy olyan nemzetközi szintű távoktatási megoldást tudunk felépíteni, ami lehetővé teszi, hogy bejárás, utazás a környezetünk további terhelése nélkül sajátíts el olyan ismereteket, amire nagy az igény a munkaerőpiacon és egyben olyan állásokat tudj megszerezni, amit otthonról is professzionálisan tudsz elvégezni.  
A partnereinknél pedig olyan munkalehetőségek közül válogathatsz, ahol egyből használni is tudod a megszerzett tudásod.

— **Sales Marketing képzés**  
(Sales Marketing training / Ausbildung zum Sales Marketing)

A képzés részletesen, kezdők számára is érthetően vezeti be a résztvevőket a CapCut videószerkesztő használatába. A tananyag gyakorlati példákon keresztül tanítja meg a legfontosabb funkciókat és szerkesztési technikákat. Kiemelt figyelmet kapnak a figyelemfelkeltő szövegeffektek, hangkezelési megoldások és vizuális elemek alkalmazása. A kurzus végére a résztvevők magabiztosan tudnak majd minőségi, közösségi platformokra szabott videókat készíteni és megosztani.



Saját ritmusodban



Gyakorlati példákon át



Akár saját feladataidat felhasználva



Csapatban vagy egyedül

# Tematika

## Tananyagok

ÉRTÉKESÍTÉS ALAPJAI

ÉRTÉKESÍTÉS PSZICHOLOGIAI HÁTTERE

ÜZLETI TÖRTÉNETMESÉLÉS

SOLUTION SELLING

MEGGYŐZÉS MŰVÉSZETE

TÁRGYALÁSI TECHNIKÁK

SOCIAL SELLING

SZEMÉLYISÉGPROFILOK , DISC MODELL

TÁRGYALÁS VEZETÉS, SPIN SELLING

NONVERBÁLIS ESZKÖZÖK AZ ÉRTÉKESÍTÉSBEN

ÉRTÉKESÍTÉS,AUTOMATIZÁCIÓ, CRM

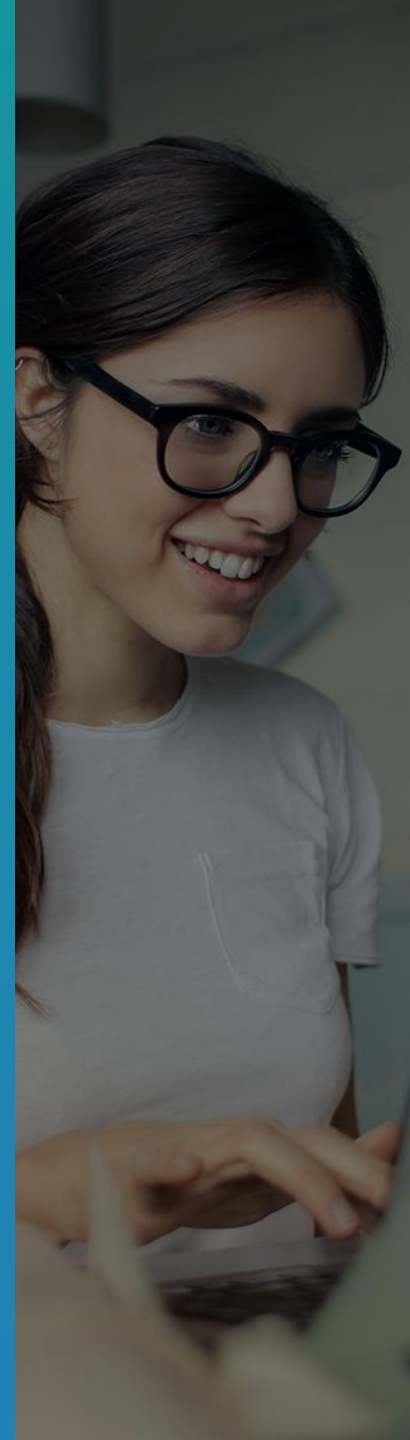
ÜGYFÉLMEGTARTÁS, UP-SELL, CROSS-SELL

KIEMELT ÜGYFÉL KEZELÉS

A MIÉRT EREJE



**webbyskill**  
BUSINESS ACADEMY





**Arany János**

**MARKETING SZAKÉRTŐ**

Volt a Meta (Facebook) magyarországi ASP képviselő vezetője, a MediaWorks sales és marketing igazgatója, az Isobar régiós üzletfejlesztési vezetője, a SAP Customer Experience üzletági vezetője, a magyar Google iroda alapítója és üzletfejlesztésének vezetője is. Digitális evangelista, szakértő és rendszeres előadó a digitális stratégia, kommunikáció, média, marketing automatizáció és kereskedelem területein.

**Előadóink**

---



webbyskill

BUSINESS ACADEMY